

Lebenslauf

Alexander Ortha

CLOUD SOLUTION ARCHITECT | STRATEGIC HYBRID CLOUD ADVISOR | PRESALES LEADER | BRIDGING DATACENTER & CLOUD | EX-MICROSOFT

Als Cloud Solution Architect bringe ich über 30 Jahre Erfahrung in der IT- und Cloud-Branche mit, davon 26 Jahre bei Microsoft. Spezialisiert auf hybride und souveräne Microsoft-Cloud-Plattformen mit Azure Local, Azure Arc und Azure Virtual Desktop. Gestartet von den Anforderungen und der Zielarchitektur über Landing Zones, Governance und Infrastructure as Code bis zur Übergabe in den Betrieb.

Als Strategic Hybrid Cloud Advisor und Presales Leader bei Microsoft begleitete ich Enterprise-Kunden vom klassischen Rechenzentrum in die Cloud. Dazu zählen Cloud-Migration, VMware-Ablösung und souveräne Cloud-Szenarien für DAX-40-, Fortune-500- und Public-Sector-Kunden. Dabei entstanden eine Vertriebspipeline im zweistelligen Millionenbereich und die Anbindung von über 100.000 Servern an Azure Arc. Erfahrungen im Business Development, Stakeholder Management, Executive-Workshops und der Zusammenarbeit mit internationalen Vertriebsorganisationen, Produktteams und Implementierungspartnern ergänzen meine technische Expertise.



KERNKOMPETENZEN

- Hybrid Cloud Transformation
- Strategisches, technisches Presales
- Cloud-Migration & VMware-Exit
- Sovereign Cloud / Public Sector
- Business Development
- Customer / Trusted Advisor
- Executive/Solutions Workshops
- Solution Selling / Lösungsverkauf
- Proof-of-Concept Leadership
- Stakeholder Management
- Community Building
- Enterprise Architecture
- Partner Enablement
- Branchenerfahrung: Automotive, Pharma & Life Sciences, Finanzdienstleistung, Handel, Fertigung/Industrie sowie Public Sector & Defense.

TECHNISCHES PROFIL

- Azure Infrastruktur
- Adaptive Cloud
- Azure Hybrid- und Multicloud
- Azure Arc & Azure Mgmt. Services
- Azure Local (Azure Stack HCI/Hub)
- Azure Virtual Desktop
- Azure Security & Monitoring
- Microsoft Defender for Cloud
- Windows Server, Hyper-V
- Linux
- Kubernetes
- Infrastructure as Code (IaC) mit PowerShell, Azure CLI und ARM (AI-assisted development)
- Virtualisierung & Datacenter Technologien

BERUFLICHE ERFAHRUNG

11.2025 – heute

Alexander Ortha IT Solutions

11.2025 – heute

Freiberuflicher **Cloud Solution Architect** Hybrid & Sovereign Cloud

Seit November 2025 selbstständig als Cloud Solution Architect für hybride und souveräne Microsoft-Cloud-Plattformen (Azure Public, Azure Arc, Azure Local, Azure Virtual Desktop) unter der Firma

Alexander Ortha IT Solutions. Der Aufbau erfolgte parallel zur Beendigung der Tätigkeit bei Microsoft (Austritt zum 30.06.2026). Im Mittelpunkt steht die End-to-End Verantwortung im Kundenprojekt. Von der Ausschreibung und dem Angebot bis zur Zielarchitektur. Dies beinhaltet die technische Umsetzung und Automatisierung bis zu Übergabe in den Kundenbetrieb.

Aufgaben und Verantwortungsbereich

- Konzeption von Zielarchitekturen und Landing Zones für Hybrid- und Sovereign Cloud Szenarien inklusive Governance über Azure Policy, Tagging, Monitoring und Kostensteuerung
- Hands-On Umsetzung mit Infrastructure as Code (PowerShell, Azure CLI, ARM), AI-assisted entwickelt
- Automatisierte Bereitstellung von VMs und Azure Services, zentrales Patch- und Konfigurationsmanagement sowie Erstellung von Deployment Wizards
- Technische Leitung von Proof-of-Concepts, Migrationsframeworks und Produktivsetzungen
- Übergabe an den Kundenbetrieb mit Dokumentation und Enablement der Kundenteams
- Beantwortung von Ausschreibungen und Erstellung von Angeboten für Kundenprojekte inkl. Bewertung von Technologien und offene Benennung von Trade-offs

Projekte und Erfolge

- Bei einem Kunde der öffentlichen Hand erfolgreiche Einführung von Azure als zentrales Management- und Steuerungsportal für die Server Infrastruktur. Erfolgreichen AVD Proof-of-Concept durchgeführt. Produktivsetzung bis April 2027 geplant.
- Bei einem EU Kunde (Bulgarien) erfolgreicher Aufbau einer eigenen Azure-Location im Rechenzentrum basierend auf Azure Local. Verantwortlich vom Netzwerkdesign über die Hardware bis zum skriptgesteuerten Deployment. Mit Ausfall- und Leistungstests validiert und vollständig dokumentiert übergeben. Folgeprojekt mit Azure AI Foundry auf Azure Local in Vorbereitung.
- Sprecher auf ExpertsLive und CDC Germany 2026

04.1999 – 06.2026

Microsoft Deutschland GmbH

07.2023 – 06.2026

Global Black Belt **Senior Specialist Advanced Migration / Arc EMEA**

Die EMEA Global Black Belt (GBB) Organisation ist Microsofts spezialisierte, technisch-strategische Vertriebseinheit für die strategischen Azure Wachstumsprodukte. In dieser Rolle agierte ich als Bindeglied zwischen lokalem Vertrieb, Kunden, Implementierungspartnern und der Produktentwicklung in der Unternehmenszentrale mit dem Auftrag, strategische Hybrid- und Migrationslösungen in messbaren, wiederkehrenden Azure Umsatz zu überführen.

Aufgaben und Verantwortungsbereich

- Kundengewinnung mit Azure Arc als zentralem Service zur Sicherung des Azure Umsatzes
- Zentraler Ansprechpartner für die Vertriebsorganisationen in den Region DACH für das strategische Azure Hybrid Portfolio
- Entwicklung und Skalierung von VMware-Exit- und Migrationsstrategien (Compete) zur Überführung von VMware-Plattformen nach Azure (Azure Arc, Azure Local, Windows Server, Azure IaaS, Azure VMware Solution) für die deutsche Vertriebsorganisation
- Analyse von Vertriebsstatistiken zur Ableitung geeigneter Aktivitäten zur Umsatzsteigerung
- Leitung des internationalen Teams für die Vertriebskampagnen zum Ausbau der Nutzung von Azure Hybrid mit Azure Arc für die deutsche Vertriebsorganisation
- Erfolgreiche Implementierung von Azure Hybrid Services bei Kunden in den Regionen DACH & Middle-East
- Technische Leitung von Proof-of-Concepts bei strategischen Kunden (DAX-40-/Fortune-500-Konzerne) in den Bereichen Arc-enabled Services und Azure Local (Azure Stack HCI)
- Beratung von deutschen Behörden und Defense Unternehmen zur souveränen, teils air-gapped Nutzung von Azure Hybrid Technologien
- Konkrete Azure Arc Funktionen als Kundenanforderungen in die Produktentwicklung (Corp/PG) direkt eingesteuert

Erfolge

- Aufbau einer Vertriebspipeline für die Jahre 2024 & 2025 im zweistelligen Millionenbereich
- Erfolgreiches Onboarding von mehr als 100.000 Servern bei Mittelstands- und Enterprise Kunden
- Konzeption und Skalierung der „ESU by Arc“-Strategie als Antwort auf das Windows-Server-2012-Supportende mit einem Azure Umsatz (ACR) im zweistelligen Millionenbereich
- Überführung der 5 Proof-of-Concepts in erfolgreiche Piloten und Einführung in die Produktion
- Etablierung als gefragter Speaker und Community-Leader durch verschiedene Reichweiten-Formate und Keynotes auf führenden Events mit bis zu 430 Teilnehmenden pro Session

07.2020 – 06.2023

Global Black Belt **Senior Specialist Hybrid Solutions EMEA**

Aufgaben und Verantwortungsbereich

- Optimierung der Vertriebsaktivitäten und Durchführung von Vertriebskampagnen, zur Steigerung der Awareness und der Umsätze für Azure Arc
- Recruitment von Microsoft System Integrations Partner zur effizienten Umsetzung von Proof-of-Concepts
- Lead Generierung durch den Aufbau von technischen Partner-Innercircle und Community Events
- Durchführung von Sales - und Tech Trainings für Partner, um die Einführung und Implementierung sicherzustellen
- EMEA Techlead für Azure Stack / Azure Stack Hub um die Produktanforderungen und Sales Pipeline aus EMEA zu konsolidieren und mit der Produktentwicklung und der Business Organisation in der Microsoft Corp abzustimmen
- Aufbau und Steuerung einer Defense-, Government- und Sovereign Cloud Pipeline mit über einem Dutzend aktiven Engagements – von Verteidigungsorganisationen über nationale Behörden bis zu disconnected/air-gapped Hochsicherheitsumgebungen.
- Verantwortlich für die Organisation von GBB EMEA Team Meetings und für die Azure Hybrid Session auf dem weltweiten GBB Summit

Erfolge

- Erstellung von 8 Kundenreferenzen zu Azure Hybrid Lösungen
- Aufbau der Sales Pipeline von größer 3m\$ und Neugewinnung von ~50 Kunden
- Entwicklung und Durchführung von 10 technischen MicroHacks mit insgesamt ca. 100 Teilnehmer
- Start und Etablierung der „Azure Arc Show“ (öffentliche, regelmäßige YouTube-Reihe) als Lead-Quelle sowie eines monatlichen deutschsprachigen Hybrid-Briefings; Hybrid-Bootcamps für Partner mit 100+ Teilnehmenden

10.2017 – 06.2020

Global Black Belt Senior **Technology Solutions Professional**
für **Azure Stack EMEA**

Aufgaben und Verantwortungsbereich

- Einführung von Azure Stack in der DACH Region, verantwortlich für das intern und externe Sales- und Tech Enablement
- Erschließung erster Public Sector- und Defense Szenarien für Azure Stack im DACH-Raum, inkl. souveränitäts- und sicherheitskritischer Anwendungsfälle
- Speaker auf großen Partner- und Branchenevents (~20 bis ~400 TN) von Implementierungs- und Hardware Partnern zur Positionierung von Azure Stack im DACH-Markt
- Planung und Bereitstellung von Test- und Demo Umgebungen für das GBB Team und den technischen Fachvertrieb, um die Kundenakzeptanz und Vertriebsfolge zu steigern
- Erfahrungsaustausch mit Kunden- und Partner organisiert, um die Produktqualität zu steigern
- Durchführung von Sales - und Tech Trainings für Partner, um die Einführung und Implementierung sicherzustellen
- Aufbau einer Community intern und externen Kunden und Partnern zur langfristigen Kundenbindung und Umsatzsicherung

- Einsteuerung von Kundenanforderungen und -feedback in die Produktentwicklung (Corp/PG) und Platzierung strategischer Kunden in Private-Preview-Programmen zur frühen Produktreifung
- Hauptverantwortlicher für die Organisation der Azure Stack Konferenz im Microsoft Deutschland Headquarter, mit internationalen Sprechern
- Organisation von technischen und strategischen Briefings im Microsoft Corp Headquarter (Redmond, Seattle, USA) für multinationale Unternehmen und Branchen

Erfolge

- Erstellung von 14 Kundenreferenzen
- Erfolgreiche Durchführung von mehr als 20 Proof-of-Concepts in Zusammenarbeit mit Implementierungs- und Hardwarepartnern
- Konzeption und Durchführung der Azure Stack Konferenz in der deutschen Unternehmenszentrale mit 200+ externen Teilnehmenden und 100+ qualifizierten Leads; Aufbau einer Fachcommunity zur langfristigen Kundenbindung

07.2016 – 09.2017	Senior Technology Solutions Professional Azure Infrastructure
07.2012 – 06.2016	Senior Technology Solutions Professional Datacenter
07.2009 – 06.2012	Senior Technology Solutions Professional Windows Server
12.2007 – 06.2009	Senior Technologie Berater Datacenter & Cloud Infrastruktur Lösungen
04.2000 – 11.2007	IT Consultant / technischer Teilprojektleiter Bereich Infrastruktur
04.1999 – 03.2000	Trainee zum IT Consultant
10.1998 – 03.1999	NT Systemadministrator bei der debis PCM Computer GmbH
04.1997 – 09.1998	LAN Supervisor bei der Ingram Micro GmbH
04.1995 – 03.1996	Kommunikationselektroniker/Sicherheitstechnik bei der Hausböck GmbH
03.1994 – 03.1995	Briefzusteller bei der Deutschen Post, München

Schulischer Werdegang

09.1990 – 02.1994	Berufsausbildung zum Kommunikationselektroniker Fachrichtung Telekommunikationstechnik bei der Deutschen Telekom, München Abschluss: Gesellenbrief Anerkennung des Abschlusses von der IHK
07.1990	Qualifizierender Hauptschulabschluss
09.1985 – 07.1990	Franziska-Hager-Hauptschule Prien am Chiemsee

Zertifizierung

Microsoft Specialist

- AZ-104 Azure Administrator Associate
- AZ-301 Microsoft Azure Architect Design
- AZ-300 Microsoft Azure Architect Technologies

- AZ-600 Azure Stack Hub Operator Associate
- AZ-800: Administering Windows Server Hybrid Core Infrastructure
- Configuring and Operating a Hybrid Cloud with Microsoft Azure Stack (70-537)
- Architecting Azure Solutions (70-534)
- Implementing Azure Infrastructure Solutions (70-533)

LFS300 Fundamentals of Linux
LFS301 Linux System Administration

Sprachkenntnisse

Deutsch	Muttersprache
Englisch	Verhandlungssicher

Interessen

Internationale Reisen, Lego, Star Trek, Luft- und Raumfahrt

Senden, 12.10.2026

Alexander Ortha

PROJEKTAUSWAHL

Projekt #1: Neue Strategie für das Supportende (EOS) von Windows Server 2012/2012 R2

Ausgangssituation

Im August 2023 wurde die Strategie zum Supportende von Windows Server 2012/2012 R2 neu ausgerichtet, mit Azure Arc und Extended Security Updates (ESU) als zentralem Lösungsansatz.

Vorgehensweise

Als Global Black Belt Spezialist für Azure Arc habe ich diesen Ansatz technisch, wirtschaftlich und lizenzrechtlich aufbereitet und für die Vertriebsteams nutzbar gemacht: durch Guidelines, Vertriebsunterlagen und Kalkulationsbeispiele sowie den Aufbau und die Moderation einer Fachcommunity für den regelmäßigen Austausch.

Ergebnis

Das Projekt war erfolgreich und mündete in einer tragfähigen Verkaufs- und Skalierungsstrategie, die eine Sales-Pipeline im zweistelligen Millionenbereich erzeugte.

Projekt #2: Start und Durchführung der Verkaufs- und Skalierungsstrategie „Arc Motion“ für die deutsche Microsoft Organisation

Ausgangssituation

Im Geschäftsjahr 25 (FY25) führten Produkt- und Technologieoptimierungen der Azure Arc Produktgruppe dazu, dass ich als Global Black Belt Spezialist für Azure Arc die deutsche Microsoft Organisation mit den nötigen Informationen und Unterlagen versorgte, um Adaption und Umsatz zu steigern.

Vorgehensweise

Dazu analysierte ich die Kundenbasis, wertete die Vertriebszahlen aus und plante die weiteren Vertriebsaktivitäten. Ergänzend erarbeitete ich zusätzliche technische Szenarien und bereitete sie wiederverwendbar auf.

Ergebnis

Daraus entstanden konkrete interne wie externe Vertriebsaktivitäten, die erfolgreich mit einer Steigerung der Kundenbasis um 10 % abgeschlossen wurden.

Projekt #3: Planung & Einführung von Adaptive Cloud mit Azure Arc & Azure Local in einem produzierenden Betrieb

Ausgangssituation

Ein Unternehmen mit über 200 Produktionsstandorten wollte seine lokale IT-Infrastruktur mit Cloud, IoT und KI modernisieren.

Vorgehensweise

Ich überzeugte den Kunden von einer Lösung auf Basis der Microsoft Adaptive Cloud mit Azure Arc, Azure Local, Azure Kubernetes Services (AKS) und IoT Operations und begleitete anschließend einen Proof-of-Concept, in dem ein Standort von der bisherigen Plattform auf die neue Infrastruktur migriert wurde. Die verbundene Cloud-Lösung musste dabei mehrere definierte KPIs erfüllen.

Ergebnis

Der Proof-of-Concept war erfolgreich, sodass der Kunde ihn in einen Piloten an einer Produktionsstätte überführte. Damit wurde der Weg für den internationalen Rollout und die zukunftsweisende Erneuerung der Standorte geebnet. Mit dem erfolgreichen Abschluss des Piloten ging das Projekt in den Services-Bereich über.

Projekt #4: Modernes Server & Patch Management mit Azure Arc und Einführung von Azure Virtual Desktop auf Azure Local in der öffentlichen Verwaltung

Ausgangssituation

Der Kunde der öffentlichen Hand betreibt ihre Server Infrastruktur (300+ Server) auf Azure Local und wollte den bisherigen, auf WSUS und SCVMM basierenden Patch-Prozess ablösen sowie ihre Terminal-Server-Landschaft (ca. 1500 gleichzeitige Benutzer) modernisieren. Für das weitere Server Management ist die System Center Suite im Einsatz.

Vorgehensweise

Ich konzipierte und implementierte ein zentrales, cloudbasiertes Patch Management über Azure Arc und den Azure Update Manager inklusive Onboarding der Hyper-V-Cluster und VMs, Inventory, Policies, Monitoring, Alerting und Microsoft Defender for Cloud. Darauf aufbauend leitete ich einen Proof-of-Concept für Azure Virtual Desktop (AVD) auf Azure Local mit Windows 11 Multi-Session in einer Private Networking Architektur. In diesem Projekt ist Infrastructure as Code (IaC) auf Basis von PowerShell, CLI und ARM mit AI-unterstützter Entwicklung zur Automatisierung ein Erfolgsfaktor.

Ergebnis

Der Proof-of-Concept wurde erfolgreich abgeschlossen. Der Kunde entschied sich für die Produktivsetzung von AVD als Ersatz der Remote-Desktop-Umgebung und beauftragte mich mit der weiteren Umsetzung und Betriebsbegleitung. Ergänzend verantwortete ich dort ein automatisiertes Framework zur Überführung von über 300 VMs auf Azure Local; die Produktivsetzung von AVD ist bis April 2027 geplant.

Projekt #5: Greenfield-Aufbau einer eigenen Azure-Location (Azure Local) im Rechenzentrum eines EU Kunden

Ausgangssituation

Ein EU Kunde (Bulgarien) wollte eine eigene Azure-Location im Rechenzentrum aufbauen, um Virtualisierung, Container, Workplace und KI-Workloads auf einer einheitlichen, souveränen Plattform zu betreiben.

Vorgehensweise

Angefangen beim Angebot verantwortete ich als Cloud Solution Architect den Greenfield-Aufbau einer Sechs Knoten Plattform auf Azure Local. Vom Netzwerkdesign und der Hardware-Spezifikation über die Azure Integration bis zum vollständig skriptgesteuerten Deployment mit PowerShell und Azure CLI.

Ergebnis

Die Plattform wurde mit Ausfall- und Leistungstests validiert, inklusive Betriebsdokumentation übergeben und das Kundenteam für den Eigenbetrieb befähigt. Ergebnis ist eine hybride Basis, die der Kunde selbst weiterentwickeln kann. Ein Folgeprojekt zur Einführung von KI-Szenarien mit Azure AI Foundry auf Azure Local ist in Vorbereitung.